

企業会ニュース

第92号 平成27年2月6日発行
大分県自動車関連企業会事務局
(大分県商工労働部産業集積推進室)
TEL 097-506-3268 (直通)
FAX 097-506-1753
E-mail : oita@kigyokai.jp
HP <http://www.kigyokai.jp/>

お知らせ

注目!

コストマネジメントセミナー「九州域内での営業活動について～営業活動での留意点～」を開催します。

アイシン九州株式会社 営業調達部 部長 小田 浩一郎 氏を講師に招き、九州域内での調達拡大に対応出来るよう見積書の作成や営業活動の際の対応方法を中心としたセミナーを開催します。(日時：3月2日(月) 15:00～16:30 場所：ホルトホール大分 201会議室 定員40名) また、セミナー参加者の中からお希望の方を対象に個別指導も実施します。(日時：3月20日(金)、場所：大分県庁本館71会議室 定員8社) 取引拡大や営業活動に役立つ内容ですので、積極的なご参加をお待ちしています。

「大分県企業取引拡大展示商談会 in ダイハツ九州」のお知らせ

量産部品以外の商品やサービス(生産設備や治工具、備品、消耗品、食品など)を対象とした展示商談会が、3月23日(月) 14:00～17:00にダイハツ九州で開催されます。

関心のある方は大分県産業創造機構 取引振興課 TEL097-534-5019) までお問い合わせ下さい。

2～3月のスケジュール

※ 事情により、日程が変更になる場合があります。

月 日	行事名	時間	場所
2月19日(木)	自動車工場見学と公開講座バスツアー	10:00～16:00	県立工科短期大学校 ダイハツ九州株式会社
21日(土)	プレス金型 講座	9:30～16:30	県立工科短期大学校
25日(水) ～26日(木)	おおいたものづくり王国総合展	10:00～17:00 (最終日は16:00まで)	別府国際コンベンションセンター B-Con Plaza
28日(土)	射出成形金型 講座	9:30～16:30	県立工科短期大学校
3月2日(月)	コストマネジメントセミナー	15:00～16:30	ホルトホール大分
14日(土)	金型技術者育成講座 修了式	10:30～12:00	県立工科短期大学校
3月20日(金)	コストマネジメントセミナー 個別指導	9:00～17:00	県庁本館71会議室
3月23日(月)	大分県企業取引拡大展示商談会 inダイハツ九州	14:00～17:00	ダイハツ九州株式会社

活動報告

○ 新規参入・取引拡大促進セミナー（全体会）

1月14日（水）大分レブランドホテルで自動車関連産業への新規参入・取引拡大に向けたセミナーを開催しました。会員企業をはじめ133名が参加したセミナーでは、トヨタ自動車九州の百瀬取締役から調達基盤強化の取り組みについて、協和製作所の狩浦社長からは機能部品への参入事例についてご講演いただき、当企業会主催の管理監督者研修を受講した株式会社ブライテック様には研修の成果を活かした現場改善の報告をしていただきました。来場者の皆様から「今後の業務に役立つ内容だった」等の感想があり、高評価でした。交流会には来賓に広瀬大分県知事を迎え、102名の参加を得て活発な意見交換が行われました。



トヨタ自動車九州(株) 百瀬取締役様

○ 現場改善セミナー「マツダのクルマ作り」

1月20日（火）県立工科短期大学校でマツダ株式会社 商品開発部 主査 柏木章宏氏に、「アクセラ」の開発事例を通じてマツダにおける新型車の開発理念やデザイン、スカイアクティブテクノロジーの開発秘話などをご講演いただきました。当日は会員企業の他に、大分大学や九州工業大学の学生等も多数参加し（参加人数126名）、積極的に質問が出るなど来場者にとって技術開発に対する関心が高まるセミナーとなりました。



マツダ(株) 商品本部 柏木主査様

○ 低コスト生産設備改良（LCI）講座 成果発表会・閉講式

1月30日（金）県立工科短期大学校でLCI講座の成果発表会・閉講式を開催しました。日産ものづくり大学から講師を招き、製図の基礎から、空圧制御やシーケンス制御の応用までの知識や技術を約5ヶ月間、全23回にわたった本講座には会員・協賛会員6社7名の技術者が参加しました。7名の技術者には、本講座で身に付けた知識や技術を自社においても存分に活かしていただくことを期待しています。



成果発表会の様子

事務局だより

事務局の佐藤です。

先日、LCI講座の成果発表会・閉講式がありました。本講座の受講生には、製図をしたことがない、日頃は営業を担当しているなど電子・機械系の経験が少ない方もいましたが、今回、受講生の皆さんが一から製作した生産ラインが規律正しく作動する様子を見て、そして「講座で得た知識を既に職場で活かしている」、「社内の生産設備保全リーダーを目指したい」、「工科短期大学校の講師と知り合うことが出来てよかった。設備のことで相談に乗っていただいたこともある」など受講生の声を聞いて、本講座を推進してきて本当によかったと思いました。

さて、来月3月にコストマネジメントセミナー「九州域内での営業活動について～営業活動での留意点～」を開催します。講師はアイシン九州の小田営業調達部長で、見積書の作成や営業活動の際の対応方法など特に営業職の方に役立つセミナーとなっております。希望の方には後日、売り込み方の個別指導も行います。自社の製品をPRする良い機会にもなりますので、皆さんの積極的な参加をお待ちしております。